



Demand Solutions

Planeación de Ventas y Operaciones

Transforme la planeación de su producción en un proceso integrado de toma de decisiones

Desde su inicio en la década de 1980, la Planeación de Operaciones y Ventas (Sales and Operations Planning, S&OP) ha sido un proceso vital para la administración de la rentabilidad y los riesgos. La Planeación de Operaciones y Ventas de Demand Solutions es un sistema flexible y hecho a la medida que lleva el proceso desde la recolección de datos hasta un plan dinámico que impulsa la producción y las ventas.

A todos nos gusta tener tiempo frente a los ejecutivos; asegúrese de sobresalir porque le llegue el momento.



Adapte el software a su proceso, no al contrario

Con demasiada frecuencia las herramientas de planeación siguen metodologías estrictas que convierten el proceso en un acertijo interno. Demand Solutions Sales & Operations Planning es flexible y se adapta a sus preferencias administrativas.

- La configuración estándar comprende seis secciones que proporcionan información a nivel ejecutivo acerca de reservaciones, ventas, producción, inventario, embarques y pedidos atrasados. Todas las secciones se pueden configurar para adaptarse a su negocio.
- Las columnas pueden modificarse para satisfacer sus necesidades específicas. La configuración estándar incluye comparaciones de ventas, producción e inventario con el año anterior, el presupuesto y el cálculo estimado más reciente, a fin de identificar rápidamente las diferencias, las desviaciones y las tendencias.
- Demand Solutions S&OP se puede configurar para proporcionar información ejecutiva en cualquier nivel de detalle acerca de las familias de productos o niveles de negocios que su equipo administrativo requiera.

DEMAND SOLUTIONS

OFICINAS CORPORATIVAS

1 Cityplace Dr. Suite 540
St. Louis, MO 63141 USA
+1.314.991.7100
+1.800.886.3737
+1.314.991.7111 (Fax)
info@demandsolutions.com

SKYPE
DS.DMI.SKYPE

OFICINAS REGIONALES

Alemania
Australia
Brasil
Canadá
China
Dinamarca
España
Estados Unidos de América
Francia
Hong Kong
Hungría
India
Indonesia
Italia
Japón
Malasia
México
Nueva Zelanda
Países Bajos
Polonia
Reino Unido de Gran
 Breaña e Irlanda del Norte
Rusia
Singapur
Sudáfrica
Venezuela

www.demandsolutions.com

Planeación dinámica de negocios

La mayoría de las compañías crean un plan anual. El trabajo se detiene. Se crean planes que raramente se vuelven a consultar. Demand Solutions Sales & Operations Planning puede crear planes fiscales anuales de negocios que sean dinámicos y fáciles de cambiar a medio camino. Esto le permite ver su pronóstico en el mejor y peor de los escenarios (o a cualquier nivel intermedio) para que pueda crear las estrategias y tomar las medidas que le permitirán cambiar su conducta cuando tenga a su disposición las cifras definitivas de ventas. Puede ejecutar situaciones hipotéticas en base a cualquier suposición que desee. Con Demand Solutions S&OP puede:

- Establecer un equilibrio de volumen por familias de productos.
- Relacionar el volumen con la mezcla dentro del parámetro de planeación.
- Integrar los planes operativos con los planes financieros.
- Establecer políticas y estrategias adecuadas.
- Optimizar el inventario.

Impulse su negocio. Vea sus diferencias

- Demand Solutions Sales & Operations Planning le permite ver las excepciones entre su plan de negocios y los planes generados de manera dinámica en la herramienta de planeación. Las alertas de excepción tienen codificación por color para permitirle detectar fácilmente los problemas.
- Su capacidad de búsqueda le permite identificar, por excepción, las familias o unidades de negocios donde están ocurriendo niveles de desviaciones definidos por los usuarios.
- Trabaje con un solo conjunto de números. No más hojas de cálculo en conflicto.
- Un buen proceso de Planeación de Operaciones y Ventas comienza con un buen plan de demanda.

Demand Solutions Sales & Operations Planning establece un depósito común de la información pertinente y necesaria para el proceso de planeación, como pronóstico, inventario, embarques y pedidos atrasados de producción. El sistema le permite combinar los datos de ventas, comercialización, producción, aprovisionamiento, transporte y finanzas para obtener una vista unificada.

Planeación de situaciones

- ¿Cuánto costará tener niveles de servicio al 100%?
- ¿Cuál es el impacto si cerramos o perdemos una planta?
- ¿Cuál es el verdadero impacto del gasto promocional, le ayudó o lo perjudicó?

En Demand Solutions Sales & Operations Planning, puede hacer cambios a sus suposiciones de planeación en el plan existente y guardar los cambios al efectuar situaciones hipotéticas.

- Demand Solutions S&OP está totalmente integrado con Demand Solutions Forecast Management y Demand Solutions Requirements Planning, e importa datos a través de la base de datos de Forecast Management. La herramienta de importación y exportación definida por el usuario dentro de los productos de Demand Solutions hace que sea sorprendentemente fácil realizar interfases directamente con otros sistemas de negocios.
- Los datos de Demand Solutions S&OP pueden revisarse y ajustarse en la pantalla, o revisarse en formatos gráficos o impresos. La poderosa capacidad de análisis hipotético de Demand Solutions S&OP permite que la gerencia simule nuevos escenarios de negocios y cuantifique su impacto en la producción, el inventario, pedidos pendientes, etc. Las proyecciones de fin de año se actualizan continuamente para enfocarse en el rendimiento del año fiscal.
- Las vistas personalizadas pueden guardarse y reactualizarse cuando se generan datos nuevos y las suposiciones pueden registrarse e incorporarse dentro de una libreta de notas para referencia futura.

Visite nuestro Centro de Conocimientos de S&OP para obtener sugerencias y las mejores prácticas:

www.demandsolutions.com/global/spanish/sop-knowledge-center