



Demand Solutions

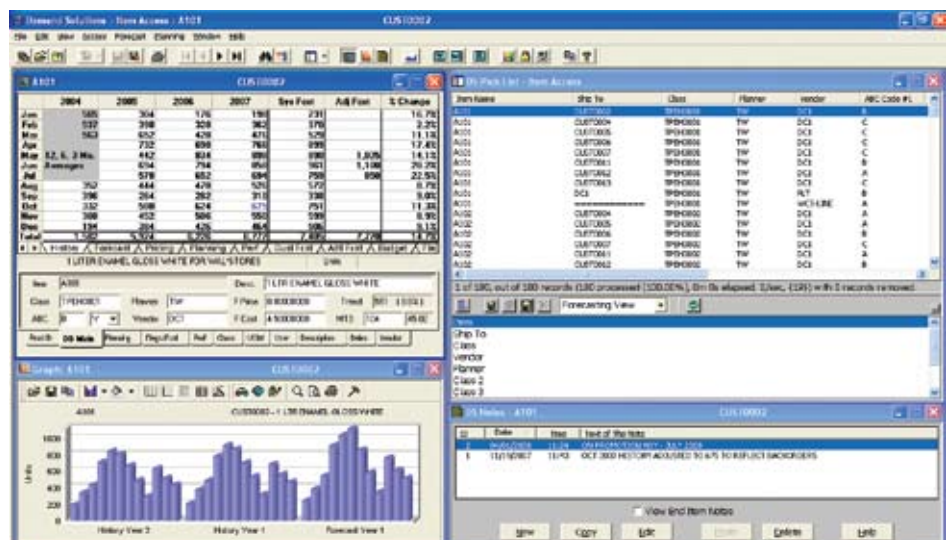
Administración de Pronósticos

Por fin, pronósticos que tienen sentido

En Demand Solutions, nos inclinamos por la simplicidad y el sentido común en todo lo que hacemos, incluyendo la forma en que Demand Solutions genera sus pronósticos. Hemos trabajado con más de 2,000 clientes en 73 países para refinar una forma de hacer pronósticos basada en fórmulas de pronóstico lógicas, comprensibles y altamente efectivas.

Demand Solutions Forecast Management selecciona automáticamente lo mejor de sus 24 fórmulas para cada uno de sus artículos en base a una simulación a fin de determinar la efectividad de cada fórmula para predecir la demanda conocida del artículo.

Con pronósticos comprensibles (y confiables), se mejora la comunicación y colaboración. La creación de un pronóstico es sólo el primer paso del proceso. Los pronósticos también deben comunicarse en toda la organización y con frecuencia deben ser convincentes en el proceso. Cuando los gerentes pueden discutir pronósticos en términos comprensibles, las decisiones que resultan de estos pronósticos son más efectivas.



Vea y administre su negocio a cualquier nivel de detalle

Como regla general, si puede cuantificar lo que necesita saber, podrá encontrar la respuesta en Demand Solutions. Esto incluye:

- ¿Cuál es el total de mis ventas por marca? ¿En pesos? ¿En dólares? ¿En cualquier moneda?
- ¿Cuál es la proyección actual del año fiscal para cada una de nuestras unidades de negocios, y para toda la empresa?
- ¿Qué segmento de nuestros negocios proyecta el mejor crecimiento para este año?
- ¿Qué artículos tienen la mayor rotación de inventario? ¿Y la más baja?
- ¿Quiénes son mis clientes más rentables?

Demand Solutions le permite combinar grupos de artículos en una vista consolidada del negocio que apoye mejor sus necesidades e intereses. A diferencia de algunos sistemas que requieren que su departamento de informática codifique las estructuras o relaciones piramidales de sus familias de productos, en Demand Solutions el usuario es quien define los agrupamientos de las familias de productos. Desde el primer día, los usuarios de Demand Solutions pueden definir y crear sus propias familias de productos para que reflejen las formas dinámicas en que sus gerentes de ventas, mercadotecnia, planeación de producción, compras, finanzas y otros gerentes ven su negocio.

DEMAND SOLUTIONS

OFICINAS CORPORATIVAS

1 Cityplace Dr. Suite 540
St. Louis, MO 63141 USA
+1.314.991.7100
+1.800.886.3737
+1.314.991.7111 (Fax)
info@demandsolutions.com

SKYPE
DS.DMI.SKYPE

OFICINAS REGIONALES

Alemania
Australia
Brasil
Canadá
China
Dinamarca
España
Estados Unidos de América
Francia
Hong Kong
Hungría
India
Indonesia
Italia
Japón
Malasia
México
Nueva Zelandia
Países Bajos
Polonia
Reino Unido de Gran
Breña e Irlanda del Norte
Rusia
Singapur
Sudáfrica
Venezuela

www.demandsolutions.com

Enfóquese en lo que es importante

La mejor forma de encontrar una aguja en un pajar es reducir el tamaño del pajar y usar un imán.

Demand Solutions incluye numerosas opciones de administración por excepción que le permiten utilizar su conocimiento del negocio para cuantificar las condiciones de excepción, y después utilizar los "filtros" del sistema y las capacidades de "selección dinámica de intervalos" como los imanes que le permitan enfocarse en los artículos que requieran su atención.

Además, puede usar el análisis ABC para clasificar cualquier segmento de su negocio (artículos, clientes, familias de productos, etc.) a fin de enfocarse en sus oportunidades más redituables y eliminar los segmentos con un rendimiento deficiente. Muchos gerentes dan por sentado el principio del 80/20. Sin embargo, cuando Demand Solutions le muestre rápidamente que el 90% de sus ingresos proviene del 10% de sus clientes, o que el 40% inferior de los artículos que ofrece representa sólo el 1% de sus márgenes brutos, rápidamente comenzará a beneficiarse de las perspectivas que Demand Solutions le proporcionará.

Administre con objetividad la introducción de nuevos productos

Los pronósticos nunca son fáciles. Es posible que pronosticar productos nuevos, para los que no tiene historia pero sí puede tener una abundancia de entusiasmo subjetivo, sea el desafío de pronóstico más difícil que hay.

Las curvas de Forecast Management le permiten pronosticar de manera objetiva los productos nuevos al clonar el patrón de demanda de productos similares para después actualizar los pronósticos de sus productos nuevos al aplicar sus ventas iniciales reales a la curva. Aunque es innegablemente difícil pronosticar con precisión los productos nuevos, es igualmente difícil ser objetivo acerca de sus posibilidades. Las curvas de Forecast Management responden rápidamente y de manera desapasionada a las ventas iniciales de cada producto nuevo. Demand Solutions también incluye una función de reemplazo que le permite manejar fácilmente la eliminación e introducción por etapas de los productos.

Usted es más inteligente que el software

Es importante recordar que el software es una herramienta, y que muchos gerentes tendrán conocimientos e información que pueden integrarse fácilmente para mejorar la calidad de sus pronósticos. Demand Solutions acepta entradas múltiples, incluyendo pronósticos de los clientes, cambios incluidos por la gerencia, notas anecdóticas acerca de acontecimientos futuros, curvas promocionales y mucho más. El pronóstico es un proceso que puede mejorarse constantemente con el tiempo, y el proceso disciplinado que Demand Solutions le ayudará a construir es incluso más importante que el software.

Capacidad de intercambio flexible de datos

Nuestros clientes usan Demand Solutions como el pronóstico inicial virtualmente para cada paquete de ERP. Aceptamos el desafío de facilitar lo más posible la interfase con sus sistemas existentes y mover sus datos hacia y desde nuestro software.

La herramienta de "señalar y activar" para importación y exportación definida por el usuario de Demand Solutions le permite definir los datos que está importando o exportando de manera rápida y sencilla. También, el Creador de Procesos "Batch" de DS es una herramienta muy intuitiva para automatizar sus procedimientos repetitivos.

Tableros de mando para una mejor respuesta

Los Tableros de Mando de Demand Solutions permiten visualizar los datos críticos en forma resumida. La funcionalidad del Tablero de Mando se puede adaptar a la medida por función de trabajo para que los planificadores puedan ver las pantallas que necesitan y todos puedan tomar decisiones rápidas y responder al siempre cambiante deseo de la administración por ver la información de pronóstico en múltiples formatos.

Todos los datos de pronósticos que necesita para tomar decisiones inteligentes de negocios se encuentran dentro de Demand Solutions Forecast Management. Y ahora, los Tableros de Mando le permiten ver los datos como información para ayudarle a optimizar el inventario y maximizar las ganancias.